



Speaker Profile



Chutipong Benjasatkul

ชุตติพงษ์ เบญจสัตย์กุล

คุณชุตติพงษ์ เบญจสัตย์กุล เป็นผู้ก่อตั้ง และปัจจุบันดำรงตำแหน่ง CEO ของบริษัท iTalent (Thailand) จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทที่เชี่ยวชาญในการให้บริการสรรหาบุคลากร (Recruitment Agency) และให้คำปรึกษาทางด้าน HR, Sales & Marketing

คุณชุตติพงษ์ มีความเชี่ยวชาญอย่างมากในการให้คำปรึกษาเรื่องการออกแบบและวางโครงสร้างบุคลากร คัดกรอง และสรรหาบุคลากรที่เหมาะสมตามความต้องการของธุรกิจ โดยเฉพาะบริษัทผู้ผลิตสินค้าอุปโภคบริโภค (Fast Moving Consumer Goods) ชั้นนำของโลก เช่น Pepsico, Colgate-Palmolive, AB Food and Beverage (Ovantine) เป็นต้น โดยความเชี่ยวชาญ และประสบการณ์ต่างๆ มุ่งเน้นในด้าน Sales Management, Strategic Planning, Marketing, Talent Management เป็นต้น

คุณชุตติพงษ์ ได้รับการถ่ายทอด เรียนรู้ และฝึกฝนอย่างเป็นระบบ ในช่วงระหว่างที่เขาดำรงตำแหน่งสำคัญ เช่น Channel Sales Manager ในองค์กรชั้นนำระดับโลก ได้แก่ Nestle, Mazda, Dumex, DKSH และ Mars Thailand

คุณชุตติพงษ์ได้ผ่านสถานะที่หลากหลายทั้ง ในฐานะผู้ประกอบการ ผู้นำในองค์กร ผู้แทนในการสรรหาบุคลากร และบุคลากรในองค์กร จึงได้รับประสบการณ์มุมมอง และเข้าถึงความต้องการที่ครบรอบด้าน อันมีส่วนในการนำนโยบายระดับบริหาร ให้ปฏิบัติได้จริงเพื่อใช้ขับเคลื่อนองค์กรไปสู่เป้าหมายที่ต้องการ

นอกจากนั้นคุณชุตติพงษ์ ยังได้ช่วยงานสังคม โดยการเป็นที่ปรึกษาทางด้านธุรกิจให้กับ SME หลากหลายธุรกิจ รวมถึงเป็น Executive Coach ให้แก่เจ้าของธุรกิจรุ่นใหม่ อีกทั้งยังให้คำปรึกษาแก่บุคคลทั่วไปที่ต้องการคำแนะนำเกี่ยวกับวางแผนอาชีพ หรือมีปัญหาเกี่ยวกับการทำงาน

คุณชุตติพงษ์ สำเร็จการศึกษาปริญญาตรี คณะบริหารธุรกิจ เอกการเงิน เครดิต และการธนาคาร จากมหาวิทยาลัย อัสสัมชัญ (ABAC) และผ่านการฝึกอบรมต่างๆ เช่น 7 Habits of Highly Effective People, Train the Trainer, Crucial Conversation, Customer and Category Management Training and Development Programme เป็นต้น

หัวข้อบรรยายล่าสุด

- Professional Mentoring in Real World Case บรรยายให้กับ UNESCO Asia-Pacific Programme of Educational Innovation for Development (APEID) (ผู้ฟัง 50 คน)
- Career Coach Meeting บรรยายให้กับ SalaryDIY.com (ผู้ฟัง 700 คน)
- How to recruit talent บรรยายให้กับ Ocean Life Insurance Public Co., Ltd. (ผู้ฟัง 60 คน)
- Modern Trade, Sales Management บรรยายให้กับ Strategic Solution Network (ผู้ฟัง 30 คน)

หัวข้อบรรยายที่แนะนำ

- Handling Generation Gap
- How to Tap the Hidden Skill of Gen Y
- How to increase Employee Engagement
- Sales & Marketing Management
- Talent Management
- Employer Branding (How to attract Talent)

ผลงาน บทความ / บทสัมภาษณ์ / Guest Blogs

- Blog : SalaryDIY.com
- Facebook page : iTalent.Thailand
- Facebook page : Modern Trade Clinic
- Facebook page : SME.ME.Hope
- Facebook page : TaxBugNoms

